



EBF Nieuwsbrief
7 april 2010 Editie 1

Voor vragen of opmerkingen kunt contact opnemen met [Jeffrey Bilderbeek](#).

EBF Platform tussenstand 2010

Gebuiers	3	5	0	0
e-Facturen	5	1	0	0

EBF Platform zit in de lift

Het platform voor Elektronisch Bestellen en Factureren (EBF) wint met 3.500 gebruikers, die maandelijks 17.000 digitale facturen versturen, aan populariteit. Zij maken gebruik van 140 leveranciers en 70-catalogi-aansluitingen.

Na de ondersteuning van operationele bestelprocessen, zoals inhuur van personeel en facturatie, wordt EBF nu ook ingezet voor tactische inkoopprocessen. Modules als 'sourcing' en 'contractmanagement' bieden ondersteuning. [Lees meer...](#)

Campagne voor digitaal factureren

Wordt digitaal factureren de standaard? Als het aan Logica ligt wel. Ze spoort haar eigen leveranciers en hún klanten aan om de papieren rekening in de ban te doen.

Logica werpt zich niet alleen op als pionier, maar ook als service provider. Organisaties kunnen dus direct helemaal overstappen zonder dat ze zich zorgen hoeven te maken over de techniek. Dat levert een behoorlijke kostenbesparing op. [Lees meer...](#)

Voorwoord Monique Mulder



Deze eerste nieuwsbrief in een serie over het verbeteren van overheidsdienstverlening staat in het teken van elektronisch bestellen en factureren.

ICT biedt belangrijke ondersteuning in innovatie binnen de overheid, maar kan niet zonder visie en persoonlijke betrokkenheid om tot succes te komen. In de nieuwsbrief kiezen wij dan ook voor een persoonlijke benadering van de thematiek en laten directeurs en managers uit de overheid én het bedrijfsleven aan het woord.

Wat heeft automatisering voor weerslag op de organisatie? Hoe kun je het inkoopproces digitaliseren? En wat levert dat operationeel en financieel op? In deze nieuwsbrief geven Peter Ciere (Ministerie van VWS) en Jos Meerhoff (de Goudse Verzekeringen) hun persoonlijke visie op het professionaliseren van inkoop.

Veel leesplezier gewenst,

Monique Mulder,
Managing Director Public Sector

Persoonlijke visies op professionaliseren van inkoop



“Inkopers kunnen zichzelf terugverdienen”

Het financiële stelsel van de overheid is zo ingericht dat wanneer je een jaar voor een lager bedrag inkoop, je het volgende jaar minder budget krijgt. Haal die prikkel er uit en je kunt meer besparen.

Dat adviseert Peter Ciere, afdelingshoofd Inkoop van het ministerie van Volksgezondheid, Welzijn en Sport (VWS). Ook het automatiseren van het bestelproces levert volgens hem een kostenbesparing op. “Door automatisering kunnen we voor een gedeelte voldoen aan de bezuinigingstaakstelling op bedrijfsvoering.”

Bestelgemak

Ter ondersteuning van het inkoopproces maakt VWS gebruik van Elektronisch Bestellen en Factureren (EBF). De inzet van EBF zorgt niet direct voor lagere prijzen van de leveranciers. Dat is voor Ciere ook niet het hoofddoel. “De belangrijkste reden om voor EBF te kiezen is het bestelgemak voor de gebruikers.” [Lees meer...](#)



“Inkoop is een tactisch proces geworden”

Het verbeteren van het inkoopproces levert een substantiële kostenbesparing op van 10 procent, verbetering van kwaliteit en meer zicht op de uitgaven, zegt Jos Meerhoff, teammanager inkoop van De Goudse Verzekeringen.

De Goudse zette in 2002 de kentering in. Na de start in 2002 met een tool (commerce-hub) voor het uitzetten van RFI's (requests for information) aan leveranciers, verloopt nu 60% van alle operationele inkoop van de Goudse via ESIZE, een softwareprogramma dat de complete cyclus van source-to-pay automatiseert.

Duidelijk gespecificeerd

“De tijd dat de leveranciers bij je langs kwamen is voorbij.” Dat is op zichzelf al een verbetering van efficiency, volgens de teammanager. Vragen worden nu digitaal bij de leverancier uitgezet waarin de behoeftes duidelijk gespecificeerd zijn. “Je krijgt daarmee direct zicht op wie wat kan leveren tegen welke prijs en kwaliteit.” [Lees meer...](#)